

# 笑 第4回 売塾

外食・食品物販企業・店舗様必見!

全ては「お客様」の為に。店舗売上高平均1億円超のパン店  
茨城県 株式会社 クーロンマジャパン 田島社長登場。繁盛パン店を支える「人づくり」に注目です

講師 田島浩太(タジマ コウタ)社長

～プロフィール～

茨城県取手市出身。  
「店づくりはお客様の  
声全てが信念。人を  
「活かす」人に「任せる」  
達人であり、社員の自主性  
を最大限に活かした店舗  
運営は各業界からも注目  
される。



笑売かわら版第5号でご紹介。田島社長登場です!

茨城県を中心にパン店「クーロンマ」を7店舗経営。店舗年間平均売上はなんと1億円以上!それを支えるのが人“財”。お客様の喜びの為に、イキイキと働くスタッフ。どのようにして地域密着型繁盛店を作り上げたのか。人材育成にスポットを当てた「生」のお話。乞うご期待!!

## ◆セミナー概要(時間・場所・他)

- 開催日:2010年7月21日(水)
- 会場:●大宮ソニックシティ  
埼玉県さいたま市大宮区桜木町1-7-5  
ソニックシティビル6F 604会議室
- 時間:13時30分～16時00分(13時～受付開始)
- 費用:  
うまい会 会員様→塾4,000円/懇親会3,000円  
非会員様→塾6,000円/懇親会3,000円

※お1人様税込みの金額です

※お支払いは当日受付にてお願い致します

## “笑”売塾 タイムテーブル

経営者様、SV・店長様に特効薬です!!

- 12:50～開 場:受付スタート
- 13:30～開 塾:塾長小山より田島社長ご紹介 他
- 13:40～第一部:田島社長講演  
★繁盛店を支える田島流「人づくり」前半
- 14:25～休憩(15分)
- 14:40～第二部:田島社長講演  
★繁盛店を支える田島流「人づくり」後半
- 15:25～質疑応答  
★明日への気づきの為に。質問・疑問を気軽にトーク
- 15:35～エイム・トゥ小山から「ズバリ!「白」か「黒」しかない!」
- 16:00 閉 会 ※懇親会 会場へ移動



## 【当セミナーの企画・運営】

飲食専門 CSアップ&集客スペシャリティ 株式会社 エイム・トゥ

〒330-0843 埼玉県さいたま市大宮区吉敷町1-133-1 ワンライトビル4F

HP: <http://www.aim-to.co.jp/>

## 【運営協力】

看板・広告・宣伝の株式会社 コヤマ

HP: <http://www.kanbanya.co.jp/>

お申込みは、次の①②のいずれかで受付させていただきます。

①お電話でのお申込み 048-650-6960

②FAX でのお申込み 048-645-1051

お申込・お問合せは・・・

株式会社 エイム・トゥ “笑”売塾  
担当:篠崎/南部

## 第4回『笑』売塾 参加申込書

企業名 (店舗名)	〒	□□□□□□□□		
フリガナ	TEL	( )		
フリガナ	FAX	( )		
参加者 お名前	役職	年齢	懇親会(どちらかに○を記入)	
フリガナ			ご出席 / ご欠席	
フリガナ			ご出席 / ご欠席	
フリガナ			ご出席 / ご欠席	

※4名様以上にてご参加頂ける場合は、当用紙をコピーしてお使い頂くか、当社迄一報下さい  
※ご記入頂きましたお客様情報は、株式会社エイム・トゥの事業運営のみ活用致します

FAX

このまま送信下さい